

De :
Atlantis
15 avenue la Galine
34170 Castelnau Le Lez
contact@atlantis-city.com

Devis Numéro
Devis Date
Valide jusqu'au

Devis / Bon de Commande s1008at
9 juin 2023
9 juillet 2023

Total TTC restant 6 336.00 €

Transférer à :
Seeders
Hameau de Coupiac
28 chemin de Rabanel
34190 Brissac
john@seeders.online

Pour l'instant, l'espace SEEDERS sera déconnecté d'Atlantis City, mais pourra sur demande du client y être rattaché.

Notre offre mensuelle à 249€/mois Hors taxe inclut la maintenance, la gestion des avatars, l'hébergement sur nos serveurs dédiés et les frais de fonctionnement nécessaires pour faire fonctionner votre espace virtuel Atlantis. Vous bénéficiez d'une solution complète et sans soucis techniques pour assurer une expérience immersive et fluide à vos visiteurs.

Hrs/Qté	Service	Tarif / Prix	Sous total HORS TAXE
1	<p>Personnalisation d'un espace virtuel de 200m² * Voici une proposition en exemple, le cahier des charges sera établi après validation du contrat Thème et apparence : L'espace virtuel Atlantis sera conçu pour refléter le concept et l'expérience du serious game proposé par SEEDERS. Nous utiliserons des éléments visuels et sonores en accord avec le jeu pour créer une ambiance immersive. L'apparence de l'espace pourra être personnalisée en intégrant des éléments graphiques et visuels en lien avec le serious game de SEEDERS. Architecture et agencement : Nous mettrons en place un stand virtuel comprenant des écrans vidéos qui présenteront les différentes phases du serious game de SEEDERS. Ces vidéos permettront aux visiteurs de mieux comprendre l'évolution du jeu, les objectifs de chaque phase, ainsi que les défis et les récompenses associés. Chaque écran vidéo pourra être visionné individuellement par les visiteurs afin de découvrir en détail chaque étape du jeu. Espace partenaire : Nous aménagerons un espace virtuel dédié aux partenaires souhaitant rejoindre l'aventure du serious game de SEEDERS. Cet espace permettra aux visiteurs intéressés de découvrir les opportunités de collaboration, les avantages de devenir partenaire, ainsi que les moyens de contribuer au développement du jeu. Des informations détaillées, des vidéos promotionnelles et des formulaires de contact seront disponibles pour faciliter la communication entre SEEDERS et les partenaires potentiels. Espaces de discussion et de réseau : Nous mettrons en place des espaces virtuels dédiés aux discussions et aux échanges autour du serious game. Les visiteurs pourront interagir avec d'autres participants, échanger des idées, partager leurs expériences de jeu et poser des questions à des experts de SEEDERS. Ces espaces favoriseront les interactions sociales et la création d'une communauté autour du jeu, offrant ainsi aux visiteurs l'opportunité de nouer des partenariats et de créer des synergies.</p> <p>Parcours visiteurs Tarif pour chaque parcours. Exemple de parcours pour un partenaire : Identification en tant que potentiel partenaire : Lorsque le visiteur entre dans l'espace virtuel Atlantis, nous pouvons intégrer un système d'identification qui lui permet de sélectionner son statut en tant que potentiel partenaire de SEEDERS. Cela peut être réalisé par le biais d'un Objet 3D, une zone, formulaire d'inscription ou en lui demandant de choisir une option spécifique lors de son arrivée dans l'espace virtuel. Accueil personnalisé : Une fois identifié comme potentiel partenaire, le visiteur sera accueilli par un message personnalisé lui indiquant que SEEDERS reconnaît son intérêt pour une collaboration. Ce message d'accueil peut être affiché sur un écran ou sous forme d'avatar. Présentation des avantages pour les partenaires : Dans cette phase, le visiteur aura accès à des informations détaillées sur les avantages de devenir partenaire de SEEDERS. Cela peut inclure des vidéos, des présentations visuelles ou des textes explicatifs qui mettent en évidence les opportunités de collaboration, les bénéfices mutuels et les valeurs partagées. Les partenaires pourront explorer ces informations à leur rythme. Adaptation aux besoins spécifiques du partenaire : Pour personnaliser davantage l'expérience, le visiteur sera invité à fournir des informations sur son entreprise ou son domaine d'expertise. Sur la base de ces informations, l'espace virtuel Atlantis présentera des sections spécifiques mettant en évidence comment SEEDERS peut répondre aux besoins particuliers du partenaire. Par exemple, si le visiteur est une entreprise spécialisée dans l'éducation, l'espace virtuel mettra en avant les solutions éducatives proposées par SEEDERS. Appel à l'action : Une fois que le visiteur a exploré les informations pertinentes, nous pouvons inclure un appel à l'action clair et engageant. Cela peut être réalisé en affichant un formulaire de contact virtuel directement dans l'espace virtuel Atlantis, où le visiteur peut saisir ses coordonnées et son message pour initier une communication avec SEEDERS. Alternativement, un pop-up interactif sur un téléphone Seeders peut apparaître, invitant l'un des membres de Seeders à cliquer pour se connecter à l'espace et accueillir le partenaire. Ce parcours permet d'identifier, d'engager et de convertir les visiteurs intéressés en partenaires potentiels de SEEDERS. Il offre une expérience personnalisée et interactive, tout en facilitant le processus de contact et de collaboration entre les deux parties.</p>	2 400.00 €	2 400.00 €
1	<p>Parcours visiteurs Tarif pour chaque parcours. Exemple de parcours pour un partenaire : Identification en tant que potentiel partenaire : Lorsque le visiteur entre dans l'espace virtuel Atlantis, nous pouvons intégrer un système d'identification qui lui permet de sélectionner son statut en tant que potentiel partenaire de SEEDERS. Cela peut être réalisé par le biais d'un Objet 3D, une zone, formulaire d'inscription ou en lui demandant de choisir une option spécifique lors de son arrivée dans l'espace virtuel. Accueil personnalisé : Une fois identifié comme potentiel partenaire, le visiteur sera accueilli par un message personnalisé lui indiquant que SEEDERS reconnaît son intérêt pour une collaboration. Ce message d'accueil peut être affiché sur un écran ou sous forme d'avatar. Présentation des avantages pour les partenaires : Dans cette phase, le visiteur aura accès à des informations détaillées sur les avantages de devenir partenaire de SEEDERS. Cela peut inclure des vidéos, des présentations visuelles ou des textes explicatifs qui mettent en évidence les opportunités de collaboration, les bénéfices mutuels et les valeurs partagées. Les partenaires pourront explorer ces informations à leur rythme. Adaptation aux besoins spécifiques du partenaire : Pour personnaliser davantage l'expérience, le visiteur sera invité à fournir des informations sur son entreprise ou son domaine d'expertise. Sur la base de ces informations, l'espace virtuel Atlantis présentera des sections spécifiques mettant en évidence comment SEEDERS peut répondre aux besoins particuliers du partenaire. Par exemple, si le visiteur est une entreprise spécialisée dans l'éducation, l'espace virtuel mettra en avant les solutions éducatives proposées par SEEDERS. Appel à l'action : Une fois que le visiteur a exploré les informations pertinentes, nous pouvons inclure un appel à l'action clair et engageant. Cela peut être réalisé en affichant un formulaire de contact virtuel directement dans l'espace virtuel Atlantis, où le visiteur peut saisir ses coordonnées et son message pour initier une communication avec SEEDERS. Alternativement, un pop-up interactif sur un téléphone Seeders peut apparaître, invitant l'un des membres de Seeders à cliquer pour se connecter à l'espace et accueillir le partenaire. Ce parcours permet d'identifier, d'engager et de convertir les visiteurs intéressés en partenaires potentiels de SEEDERS. Il offre une expérience personnalisée et interactive, tout en facilitant le processus de contact et de collaboration entre les deux parties.</p>	1 820.00 €	1 820.00 €

Hrs/Qté	Service	Tarif / Prix	Sous total HORS TAXE
4	<p>Carte de visite interactive</p> <p>La carte de visite 3D ressemble à une carte de visite classique, avec un design personnalisé pour Atlantis. Grâce à une puce NFC et/ou un QR code qui permettent de l'utiliser de manière interactive.</p> <p>Lorsque l'utilisateur scanne la puce NFC ou le QR code, trois actions sont réalisées :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Redirection vers l'espace Atlantis : cette option permet de rediriger l'utilisateur vers l'espace virtuel d'Atlantis, où il peut découvrir tous les services proposés par l'entreprise. - Téléchargement automatique de la VCF : cette option permet à l'utilisateur de télécharger automatiquement les informations de contact de l'entreprise (nom, adresse, téléphone, email, site web) au format VCF, qui peut être importé facilement dans son carnet d'adresses électronique. - Téléchargement automatique de l'image de la carte dans la phototèque : cette option permet à l'utilisateur de télécharger automatiquement une image de la carte de visite dans sa phototèque, pour une utilisation ultérieure. <p>En utilisant une carte de visite 3D avec une puce NFC ou un QR code, Atlantis peut offrir à ses clients et partenaires une expérience interactive et moderne, tout en leur offrant un moyen facile de contacter l'entreprise et de découvrir ses services</p>	40.00 €	160.00 €
1	<p>Création d'une vidéo de Présentation</p> <p>Tarif / Vidéo</p> <p>Communication claire et visuelle :</p> <p>Une vidéo de présentation permet de communiquer de manière claire et visuelle les détails d'une fonctionnalité spécifique du serious game. En utilisant des éléments visuels, des animations et des exemples concrets, la vidéo peut captiver l'attention du spectateur et faciliter sa compréhension de la fonctionnalité.</p> <p>Mise en valeur de l'expérience utilisateur :</p> <p>En montrant la fonctionnalité en action à travers une vidéo, les visiteurs peuvent se faire une idée précise de l'expérience utilisateur qu'ils vivront en jouant au serious game. Ils pourront ainsi mieux appréhender les bénéfices, les mécanismes et les interactions offerts par la fonctionnalité, ce qui peut susciter leur intérêt et leur engouement pour le jeu.</p> <p>Illustration des avantages et des objectifs de la fonctionnalité :</p> <p>Une vidéo de présentation bien conçue peut mettre en évidence les avantages spécifiques qu'offre la fonctionnalité du serious game. Elle peut expliquer comment la fonctionnalité résout des problèmes, améliore l'apprentissage, stimule l'engagement des utilisateurs ou offre une expérience unique. Cela permet aux visiteurs de mieux saisir les objectifs visés et de se projeter dans l'utilisation de la fonctionnalité.</p> <p>Création d'un impact émotionnel :</p> <p>Une vidéo bien réalisée peut susciter des émotions chez les spectateurs, les immerger dans l'univers du jeu et les captiver. En utilisant des images percutantes, une narration engageante et une musique adaptée, la vidéo peut créer une connexion émotionnelle avec les visiteurs, renforçant ainsi leur intérêt et leur désir de participer à l'aventure du serious game.</p> <p>Accessibilité et partage :</p> <p>Une fois la vidéo de présentation créée, elle peut être facilement partagée et diffusée auprès d'un large public. Les visiteurs de l'espace virtuel Atlantis pourront visionner la vidéo à leur propre rythme, à tout moment. De plus, la vidéo peut être utilisée à des fins de promotion sur d'autres canaux de communication tels que les réseaux sociaux, les sites web ou les présentations lors d'événements, permettant ainsi d'élargir la portée de l'information.</p> <p>En somme, une vidéo de présentation bien réalisée pour détailler une fonctionnalité du serious game offre une approche visuelle, immersive et engageante pour communiquer efficacement les avantages, les objectifs et l'expérience utilisateur aux visiteurs de l'espace virtuel Atlantis.</p>	900.00 €	900.00 €
		Sous total HORS TAXE	5 280.00 €
		TVA :	1 056.00 €
		Total TTC restant	6 336.00 €